

REMUS Innovation GmbH.

Mit 1000 MitarbeiterInnen produziert die REMUS Innovation GmbH Abgasanlagen für den Weltmarkt. Die REMUS Innovation GmbH ist nicht nur Weltmarktführer für Sportauspuffanlagen sondern auch Entwicklungspartner und Erstausstatter der internationalen Fahrzeugindustrie.

KEY ACCOUNT MANAGER (m/w/x)

DIENSTORT: VOITSBERG

IHR JOB

- Strategische Ausrichtung, Definition von Kennzahlen, Zielen/Maßnahmen und Projekten
- Betreuung von Bestandskunden und Ausbau dieser Geschäftsbeziehung
- Akquise von Neukunden und aktive Globale Marktbearbeitung
- Eigenverantwortliche Bearbeitung von Kunden Anfragen, über Vertragsverhandlung bis hin zu Vertragsabschluss
- Kaufmännischer (und technischer) Hauptansprechpartner bei allen Kundenbelangen
- Verantwortliche regelmäßige Organisation von Kundenbesuchen und Präsentationen an einem Unternehmensstandort (Voitsberg, Vandans und Sanski Most) sowie beim Kunden vor Ort
- Laufende Beobachtung und Analyse der Kunden, des Wettbewerbs sowie der allgemeinen Marktsituation
- Konsequente Zielverfolgung und Umsetzung der strategischen Kundenplanungen für profitables Wachstum

IHR PROFIL

- Fundierte technische und kaufmännische Ausbildung (HTL, FH, TU)
- Einschlägige Berufserfahrung >5 Jahre Automotive Vertrieb / Key Account Management von erklärungsbedürftigen technischen Produkten
- Methodenwissen
- Erfahrung und fundierte Kenntnisse der Mitarbeiterführung
- hohe weltweite Reisebereitschaft
- verhandlungssicheres Englisch, weitere Fremdsprachen von Vorteil

DAS BESONDERE

Eigenverantwortliche Aufgaben. Motivierte Teams. Perspektiven.

**Verleihen Sie Ihrer
Karriere mehr PS!**

Verdienst abhängig von Ihrem individuellen Qualifikationsprofil, ab EUR 3.800,- brutto auf Basis Vollzeit.

JETZT BEWERBEN

Kontakt:
Sarah Nemeth
Human Resources

